

# oix

Ils ont lancé un business encore peu répandu sous nos latitudes. Les Caves Raccurt et Wine District proposent des espaces de stockage aux conditions idéales à ceux qui commencent à manquer de place pour héberger leurs trésors en bouteille. Avec un petit supplément d'âme... **Texte: Anick Goumaz**

**C**réée en 2016, Wine District 42 SA a tout d'une «success story» racontée aux jeunes diplômés pour les faire rêver. Le concept germe dans l'esprit de Charles Villa, alors étudiant à l'école hôtelière de Genève: «Déjà fou de vin, je manquais de place pour stocker mes bouteilles. Je me suis dit que si j'avais ce problème, je ne devais pas être le seul.» Il dédie son travail de diplôme à cette idée. Il s'associe naturellement à son amie de longue date, Morgane Covino-Bellido, architecte d'intérieur qui imaginera le lieu. Les professeurs gratifient le concept d'une bonne note. Un signe pour Charles et Morgane, qui, à 25 ans à peine, passent à l'étape supérieure: la concrétisation. Autofinancée, l'entreprise avale toutes leurs économies. «J'ai toujours voulu entreprendre. Je me voyais lancer un service traiteur et j'avais déjà quelques mandats. J'ai abandonné cette voie, mais mes débuts m'ont aidé à financer Wine District.» Heureusement, le succès arrive rapidement. «Nos clients - autant des privés que des établissements de restauration - font appel à nous parce qu'ils n'ont pas la place, ni les conditions idéales, ni les normes de sécurité. Nous gérons notre bâtiment comme une banque. C'est un véritable bunker.» De plus, les bouteilles sont assurées au prix du marché. Un autre argument convaincant. Au-delà d'un dé-

pôt, l'entreprise propose un service de gestion des stocks. Elle approvisionne également ses clients. «Pendant le covid, nous avons eu l'opportunité d'importer de célèbres domaines, car ils avaient des vins réservés à la restauration. Aujourd'hui, nous sommes distributeurs de plus de 50 domaines suisses et français « haute couture » et de niche.» À cette activité s'ajoutent aussi des expertises, notamment en collaboration avec la société de ventes aux enchères Koller. «Notre chiffre d'affaires provient à 55% de la gestion des stocks, à 40% de la distribution de vin et à 5% de notre rôle d'experts.» Comme pour boucler une boucle en permettant à Charles de renouer avec la gastronomie, Wine District a inauguré une table d'hôte au dernier étage. Et son développement continue: «Avec 150 000 bouteilles, le bâtiment est quasiment complet. Nous allons devoir agrandir pour la deuxième fois.»

**Wine District 42 SA**  
Route de Satigny 42b  
1242 Satigny  
Tél. +41 (0)22 341 80 20  
cave@winedistrict.ch  
www.winedistrict.ch



**«Nous sommes distributeurs de 50 domaines.»**

**Charles Villa a fondé Wine District en 2016 avec son associée Morgane Covino-Bellido. La distribution s'est ajoutée à l'activité de stockage.**



**Torcla Nera 2022**  
**Weingut Obrecht, Jenins, Graubünden AOC**

Dans le petit village de Jenins, dans la Bündner Herrschaft, Christian et Francisca Obrecht produisent un Pinot Noir éclatant rempli de gourmandise avec de légères notes boisées pour un équilibre parfait. Cette cuvée certifiée biologique se mariera parfaitement avec un émincé de veau à la zurichoise.

**35 francs**  
**obrecht.ch**



**Cuvée Tradition 2022**  
**Domaine du Gour de Chaulé, Gigondas AOP**

Au pied des Dentelles de Montmirail, la famille Fumoso produit une superbe cuvée «tradition» composée à 80% de vieux Grenache d'une moyenne de 60 ans. Cuvée très digeste avec des arômes de fruits rouges légèrement infusés, s'accordera très bien avec des côtelettes d'agneau grillées.

**25 francs**  
**gourdechaule.com**



**Éclat de Calcaire 2022**  
**Pierre Girardin, Meursault, Bourgogne AOP**

Orfèvre de la vinification, Pierre-Vincent réalise une cuvée Meursault «Éclat de Calcaire» composée à 100% de Chardonnay dans un style très épuré et avec une très belle tension en bouche. Cette cuvée salivante sublimerà à merveille des filets de perches meunières du lac Léman.

**69 francs**  
**winedistrict.ch**